中堅・中小企業の製造・卸・小売業様向け

インターネットから始める海外市場開拓セミナー

主　催　アリババ株式会社

共　催　琉球銀行、沖縄銀行

企業間取引（BtoB）マッチングサービスを通じて、海外の見込み顧客を発掘する

日本企業が今後も成長・発展を遂げるために欠かせない海外売上拡大。
これまでの常識を覆す、インターネットを用いた海外市場開拓手段の活用方法と、
成果をあげるために経営者が絶対に知っておくべき成功要因をお伝えします。

主な講演内容

- 今なぜ海外市場開拓なのか？
- 海外販売チャネルの構築方法
- 海外売上拡大のキーファクター
- 成否を分ける2つの課題とその突破方法
- 顧客ニーズ適応がもたらすビジネスチャンス

※内容は変更になる場合があります

参加費無料

日　時	開催場所	申込☑
3/4 金 14:00~16:00	沖縄県立博物館・美術館 博物館講座室 那覇市おもろまち3-1-1	□

アリババ株式会社は、日本企業の海外市場開拓の支援を通じて、地域経済・日本経済の活性化をはかるため、
ソフトバンクグループ株式会社と、世界最大のBtoBマーケットプレイスAlibaba.comを運営する
中国のアリババグループの合弁により設立された、ソフトバンクグループの企業です。

お座席には限りがございます。お早めにFAXにてお申し込みください

琉球銀行コンサルティング営業部宛　FAX 098-862-0704

貴社名		役職	
フリガナ お名前		TEL	
メールアドレス	@	FAX	

本セミナーに関するお問い合せ

琉球銀行コンサルティング営業部　TEL：098-860-3454

受付時間：9:00～17:00（土曜、日曜、祝日を除く）

※寄せられた情報は、本セミナーに係る連絡並びに主催者・共催者からの情報提供に限定して使用させていただきます